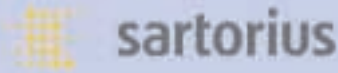


Zu jedem Zeitpunkt state of the art – „Auftragsfertiger 2002“ setzt in Technologie und Finanzierung auf Siemens



Sartorius electronics ist seiner Branche gern einen Schritt voraus. Erst im vergangenen Jahr wurde der Elektronik-Dienstleister aus Göttingen für außergewöhnliche Kundenbindung ausgezeichnet: Technologische Kompetenz, logistische Leistungsfähigkeit und moderne Managementmethoden lobt die Auszeichnung „Auftragsfertiger des Jahres 2002“. Verliehen wird der Preis gemeinsam vom Fachverband Elektronik Design e.V., Berlin, der Unternehmensberatung Syska, Düsseldorf, und der Fachzeitschrift „Elektronikpraxis“, Würzburg. Es verwundert nicht, dass ein solch innovatives Unternehmen wie Sartorius electronics auch in punkto Finanzierung mit Siemens Finance & Leasing als Partner am Puls der Zeit agiert.

Wilfried Werkmeister, Verantwortlicher
bei Sartorius electronics.



Einfaches Handling: Sartorius-Mitarbeiterin
bei der Einrichtung einer SIPLACE SMD-Linie.

Seit Mitte des Jahres 2003 setzt Sartorius electronics die modernste SIPLACE -Linie ein, die derzeit auf dem Markt erhältlich ist. Die alten Maschinen wurde gegen neue Modelle ausgetauscht, die Leasingrate ist konstant geblieben „Schließlich wollen wir auch in Zukunft in den ersten Reihen mitspielen“, so Produktionsleiter Wilfried Werkmeister. „Die Entwicklungen auf dem Gebiet leistungsfähiger Bestückungslinien sind so schnell,

dass wir ein flexibles Finanzierungsinstrument brauchen, um jederzeit technisch „state of the art“ zu sein – natürlich verstärkt in Anbetracht der aktuellen Konjunkturlage.“ Umgesetzt wurde dieser Wunsch mit dem Vertrag „SIPLACE Operate Lease“, bei dem das Unternehmen nicht die volle Amortisation sondern lediglich für die Zeit zahlt, in der die Maschinen genutzt werden. Und in jedem Fall weniger als den Anschaffungspreis.

Gewachsene Partnerschaften nach allen Seiten

Die optimal ineinandergreifenden Leistungsangebote von Siemens Dematic und Siemens Finance & Leasing bauen auf eine langjährige erfolgreiche Zusammenarbeit. Davon profitiert das Göttinger Unternehmen auch schon viele Jahre. Die erneute Zusammenarbeit kam auf Initiative der Fertigungsmitarbeiterinnen zustande, sie hatten mit den SIPLACE-Bestückmaschinen die besten Erfahrungen gemacht – sie sind bedienerfreundlich und überschaubar. Selbst ungelernen Mitarbeiterinnen fällt die Bedienung leicht. Ferner schätzt Sartorius electronics den guten Service durch die Außendienstexperten von Siemens Dematic. „Die Betreuung ist zwar nicht billig, aber sie ist gut. Die enorme hohe Maschinenverfügbarkeit ist das Geld allemal wert“, so Wilfried Werkmeister.

Sartorius electronics steht für Elektronik mit Mehrwert

Mit ganzheitlichen Elektronik-Dienstleistungen beliefert Sartorius electronics Unternehmen innerhalb und außerhalb der Sartorius-Unternehmensgruppe. Dabei bringt die Einbettung in Strukturen eines großen Konzerns durchaus Vorteile: Kunden profitieren von der Technologieführerschaft und von den Möglichkeiten einer kosten- und prozessoptimierten Entwicklung. Mit „design to cost“ präsentiert das Unternehmen beispielsweise eine Dienstleistung, die nur wenige Anbieter der Branche beherrschen. ■

■ INFO: Ursula Willing, Hannover
Fon: +49 (0) 511 / 8977-4147
E-Mail: xxxxxxxxx@xxxxxxxxxx